



Projektname	NORDWERK CNC
Projektnummer	VUXXX250005

Gesamtumsatz / EBITDA (Unternehmen)

2026 (FC)	2.655 TEUR	362 TEUR*
2025 (BWA)	2.498 TEUR	302 TEUR*
2024 (JA)	2.436 TEUR	352 TEUR*
2023 (JA)	2.664 TEUR	447 TEUR*

* EBITDA adjustiert (inkl. kalk. Miete u. Distributionsgeschäft)

Gesamtbewertung 2.960.000 EUR

Bewertung Unternehmen	1.950 TEUR**
Bewertung Substanz	+/- 760 TEUR
Bewertung Immobilie	1.010 TEUR

** cash/debt free | Multiplikator: 5

KURZPROFIL

Branche	Metallverarbeitung / CNC-Zerspantungstechnik
Tätigkeitsfeld	<ul style="list-style-type: none">CNC-Drehen und Fräsen in höchster PräzisionEinzelfertigung und Kleinserien (bis ca. 500 Stück)Schwer zerspanbare Werkstoffe (Titan, Inconel u.a.)CAD/CAM-Programmierung, InHouse-Nachbearbeitung
Unternehmen	Seit über 30 Jahren am Markt, inhabergeführt und organisch gewachsen. NORDWERK CNC ist ein etablierter und gefragter Präzisionsfertiger mit modernem Maschinenpark und digitaler Auftragsabwicklung. Bestandteil dieses Angebots ist ein zweites Unternehmen, welches derzeit als eigenständiger Distributor fungiert und erhebliches Potenzial birgt ... auch zukünftig als autarke Vertriebsorganisation denkbar.
Kundenstruktur	<ul style="list-style-type: none">Top-2-Kunden: ca. 30 % und 15 % Umsatzanteil, ansonsten sehr gut diversifiziert + langfristige GeschäftsbeziehungenBreite Basis: Maschinenbau, Medizintechnik, Telekom., Labortechnik; 3 Rahmenverträge
Mitarbeiter	<ul style="list-style-type: none">15 Mitarbeitende, Früh-/Spätschicht, Durchschnittsalter ca. 40 J., mehrere Azubis2. Führungsebene aufgebaut: Betriebsleiter + Arbeitsvorbereiter (seit 2025) (Seltenheitswert bei dieser Betriebsgröße!)Geringe Fluktuation, hohe Eigenständigkeit der Belegschaft
Qualität/ Organisation	<ul style="list-style-type: none">Vollständig ERP-gestützt, CAD/CAM im eigenen technischen BüroOptische und digitale Messtechnik (Koordinatenmessmaschine)InHouse-Nachbearbeitung: Gleitschliff, UltraschallreinigungPartnernetzwerk: Brünieren, Eloxieren, Härten u.a.
Entwicklungs- u. Wachstums- perspektive	3. Schicht möglich: Maschinen vorhanden, nur Personalausbau erforderlich Vertrieb: bisher wenig aktive Akquise – großes Potenzial bei system. Marktbearbeitung Integration: Distributor-Übernahme laufend (zusätzl. Umsatzpotenzial +40 %)
Region	Mittelholstein (Großraum Kiel, nahe A7, +/- 50 km)
Immobilie	Im Eigentum des Inhabers, knapp 5.000 m² + Zukaufoption (Bestandteil d. Asset-Deals)
Verkaufsgrund	Altersbedingter Rückzug des Inhabers / der Inhaber nach über 30 Jahren
Unternehmensform	Einzelunternehmen
Übergabeart	Asset-Deal Der Inhaber steht über einen ausreichend langen Zeitraum zur Einarbeitung vor Ort zur Verfügung!
Potenzielle Käufer	Strategische Käufer / Branchennachfolger, industrielle Investoren