

HANDEL / PRODUKTION



Projektname

WINDE

Projektnummer

VUXXX230004

Umsatz / EBITDA (Unternehmen)

2027 (Forecast)	2006 TEUR	441 TEUR*
2026 (Forecast)	1911 TEUR	410 TEUR*
2025 (Forecast)	1748 TEUR	381 TEUR*
2024 (JA)	1854 TEUR	406 TEUR*
2023 (JA)	1507 TEUR	374 TEUR*

* Ergebnis adjustiert (u.a. Unternehmerlohn deutlich erhöht)

Kaufpreis

2,5 Mio. EUR

Bewertung Unternehmen	2,05 Mio. EUR
Nicht betriebsnotw. Lager	0,45 Mio. EUR

KURZPROFIL

Branche	Handel / Produktion Hebe- und Zugtechnik (Nischenindustrie)
Tätigkeitsfeld	Import & Entwicklung/Produktion von Winden und Zubehör für technische Anwendungen (B2C/ B2B) mit ergänzendem Servicegeschäft seit 1994. Es bedient sowohl standardisierte als auch erklärungsbedürftige Einsatzfälle und verbindet Produkt-Know-how, internationale Beschaffungskompetenz sowie anwendungsbezogene Kundenberatung. Ergänzend bestehen gewachsene Liefer- und Distributionsbeziehungen in mehreren EU-Ländern mit etablierter Belieferung von Kunden in vor allem Westeuropa. Ein langjähriger Stammkundenbestand mit hoher Kundenbindung sowie mehrere Eigenentwicklungen / eigene Produkte im Portfolio unterstreichen die Marktposition.
Produkte/ Leistungen	Hand-, Elektro-, Pneumatik-, Hydraulik-, Spezialwinden, Fernbedienungen sowie Service / Wartung.
Entwicklungs-/ Wachstumsperspektive	Ausbau DE-Geschäft (aktuell BeNeLux > D-A-CH), aktive B2B-/OEM-Akquise, Portfolioerweiterung (inkl. Eigenentwicklungen) sowie Optimierung von Bestands- und Beschaffungssteuerung.
Investment Case / USP	<ul style="list-style-type: none"> • Hohe Eintrittsbarrieren durch Lieferantennetzwerk sowie Produkt-/Anwendungs-Know-how • Kein reiner Commodity-Handel: technischer, lösungsorientierter Vertrieb • Attraktive Margenstruktur und nachgewiesene Ergebnisresilienz • Ausgewogener B2B-/B2C-Mix und ergänzendes Servicegeschäft • Zusätzlicher Value-Creation-Hebel durch Optimierung von Beständen / Net Working Capital
Region	Nordwestdeutschland (operativer Standort); grundsätzlich standortunabhängig/ gut verlagerbar
Mitarbeiter	3 Mitarbeiter (inkl. GF), in Summe ca. 1,5 Vollzeitarbeitskräfte
Immobilie	Gepachtete Hallenfläche (ca. 800 m²), im Eigentum des geschäftsführenden Gesellschafters. Fortführung der Nutzung möglich / nicht zwingend. Verkauf der Immobilie ist nicht geplant.
Verkaufsgrund	Geregelte Altersnachfolge: Eine umfangreiche & geregelte Übergabe/ Wissenstransfer ist geplant!
Unternehmensform	GmbH
Übergabeart	Sharedeal / Asset Deal
Potenzielle Käufer	<ul style="list-style-type: none"> • Strategische Investoren aus Hebe-, Zug-, Antriebs- oder technischer Handelstechnik • Technisch versierte MBI-Kandidaten / Unternehmerpersönlichkeiten • Investoren mit Fokus auf Nischenhandel im Bereich technische (Industrie-)Komponenten
Anmerkungen zum Kaufpreis	Der Unternehmenswert beinhaltet einen Lagerwert von TEUR 600 (Kernlager). Der aktuelle Lagerwert variiert und liegt derzeit in etwa TEUR 450 darüber.

Ertragsstarkes Nischenunternehmen im Windenhandel
Import/ Export mit Produktionsanteil, skalierbar, wachstumsstark